

MANAŽER/KA PRO ROZVOJ A ŘÍZENÍ OBCHODNÍCH VZTAHŮ

V regionu Moravy (přesný region bude upřesněn dle místa bydliště) budete samostatně, s podporou týmu odborníků a vedení firmy:

- **vyhledávat nové obchodní příležitosti** u nových i stávajících klientů B2B
- prezentovat naše produkty a služby **manažerům, nákupčím i koncovým uživatelům**.
- **jednat o technickém i cenovém řešení** obchodních případů, uzavírání dlouhodobých smluvních vztahů.
- vést, školit, motivovat a rozvíjet **svůj malý obchodní tým**.
- **spolupracovat s ostatními členy týmu** (technici) i odděleními v rámci firmy (administrativa, logistika).
- nastavovat a plnit obchodní cíle, **analyzovat výsledky a prodejní aktivity**, navrhopat změny, akce.

Jaké předpoklady potřebujete k dosažení stanovených cílů, k tomu, aby Vás práce bavila:

- **min. SŠ vzdělání** technického či ekonomického směru
- prokazatelně **úspěšnou praxi v obchodní pozici**
- **znalost prostředí** našich zákazníků v automobilu oblasti (B2B)
- aktivní znalost **AJ (výhodou)**
- počítačovou gramotnost **MS OFFICE** a zájem o nové technologie
- **aktivní řidič**, řidičské oprávnění skupiny „B“
- kultivovaný písemný i mluvený **projev a vzhled**
- zodpovědnost a **zdravé sebevědomí**
- **samostatnost** s týmovým duchem
- ochota a **časová flexibilita k dennímu cestování**
- bydliště kdekoli na Moravě

Jak Vás odměníme a na co se můžete těšit:

- **atraktivní odměňovací systém** s podílem na výsledcích
- intenzivní zaškolení a **profesní růst** v rámci ČR i mezinárodního prostředí
- **tým profesionálů**
- vysokou úroveň **volnosti k jednání**
- **služební vůz**, PC, telefon a další zajímavé benefity
- pracovní poměr **HPP na dobu neurčitou**